



つくぼワクワクプランとは

以前、つくぼ商工会ではWebに特化した「吉備きびスクエア」という事業の中で勉強会を開催していました。昨今ではシステムや価値観の多様化に伴い、磨きをかけた事業展開が必要不可欠な状況に変化しています。**新たな学びの機会と意欲ある事業所同士が交流する場を設ける**ことで、新しいアイデアや広い視野の獲得、事業活動のイノベーションを推進し、**競争力を強化**します。

志を共にする仲間と一緒に、明るく・仲良く・励まし合える関係づくりや、これから創業を考えている人や、創業まもない事業所の方々にとっても、『そこらへん』では味わえない価値ある経験になることを目指して実施します。

参加をご希望の方へ

- ✓ ①受動的なセミナーではなく、参加者との対話を重視したセミナーを開催します。
- ✓ ②セミナー受講後に学んだ内容に取り組んでみた後、成果発表会（毎回セミナー開催時に出欠確認予定です。）で共有していただくことで効果を高めていただきたいと思います。
- ✓ ③全ての回への参加を強制するものではありません。途中からの参加もOKです。毎回参加有無を確認します。

今後の実施スケジュール

8月：「受講生による成果発表会（つくぼ商工会）
※終了後会場移動して実費での懇親会を予定」

9月：「真の強みを活用したチラシでの販促（仮）」（つくぼ商工会）

※受講者の要望に応じたテーマ（成果発表会開催時に要望確認予定）を設定後講師を選定します。セミナー開催の翌月に成果発表会で各自が取り組んでみた内容の共有（2回に1回は終了後別会場での懇親会も実施）を実施する予定です。

第1回 つくほワクワクプラン ※裏面もご確認ください。

自社の付加価値を正しく伝える！

参加費無料
定員15名

「真の強み発見シート」を活用 した売上UP力強化セミナー

開催日時

7月30日(火)
19:00-21:00

開催場所

つくほ商工会(担当 依田、産賀)
(岡山県都窪郡早島町4156
関西書芸院 1階)
TEL 086-482-1111

物価高騰が続き収益確保には値上げが必要不可欠な状況となっています。値上げが受け入れられるかどうかは「顧客に付加価値が伝わるかどうか」が重要です。今回のセミナーでは参加者との対話を重視し、真の強み発見シートを活用したインタビュー形式等のワークにより、「顧客に伝わる」自社の付加価値を明確にします。これにより、今後のマーケティングに活用するための土台を築くことができます。

講師
紹介

講師

藤井 正徳

(中小企業診断士)

至誠コンサルティング
株式会社

←至誠コンサルティング
株式会社HP



講師紹介

中小企業の救命救急士として「すぐに結果を求められる」経営改善の局面での支援実績および商工会等でのセミナー実績多数。著書に『はじめて「資金繰りに悩む社長」を担当したときに読む本』



事業所名		事業所住所	
参加者氏名		参加者役職	
業種		電話番号(携帯可)	
メールアドレス ※無い場合はFAX番号		申込先(つくほ商工会) FAX 086-483-0099 または右のQRコード (グーグルフォーム)	